

Economía de la informalidad. Solución al problema del desempleo o causante de crisis económica

Camilo Ernesto Montañez Mogollón
Universidad Francisco de Paula Santander

Para citar este artículo

Montañez, C. E. (2016). Economía de la informalidad. Solución al problema del desempleo o causante de crisis económica. *Revista Apuntes de Administración*, 1(1), (60-67).

Resumen

El presente artículo de revisión tiene como objetivo abordar el concepto de la economía informal desde la óptica de considerarla como una opción de empleo o un factor causante de la crisis económica. El término de la informalidad ha venido constantemente cambiando según la evolución del mundo, también ha suscitado nuevas maneras de verlo ya que no todas las personas piensan de la misma manera cuando se va evaluar el tema, desprendiendo así problemas derivados de su significado y que pueden cambiar cualquier perspectiva que se esté evaluando, ya que no siempre se establecen los parámetros para cuando se toman los datos estadísticos y por ende se redefine con el pasar del tiempo el término informalidad. También las diferentes y nuevas maneras de delincuencia crean determinantes que anteriormente no se tenían, siendo hoy en día esto causante de grandes estragos ya que las personas por la búsqueda de un dinero fácil y sin tanta complicación ven en las organizaciones delictivas una manera de salvación para subsistir en la sociedad.

Palabras clave: informalidad, desempleo, economía, formalidad, políticas.

Introducción

La informalidad ha jugado muchos papeles importantes a través del tiempo, ha sido causante de cambios muy significativos en pueblos subdesarrollados; también ha sido capaz de impulsar a los gobiernos a desarrollar políticas innovadoras que contribuyen al progreso de un país y hasta de un continente.

La informalidad se ha desarrollado y ajustado con la tecnología, ha desplazado a la mano de obra primaria en las empresas eliminando cargos, reduciendo personal, especializando puestos de trabajo para estar en la vanguardia del mundo; la globalización de los mercados permite reducir considerablemente las necesidades de las empresas.

La alta tasa de desempleo en el mundo genera que la misma población busque más ingresos tanto para sus familias como para sí mismos, aunque se tenga un alto grado de estudios hoy en día, podemos encontrar profesionales que no están ejerciendo en lo que han invertido

sus vidas ya que la carencia de oportunidades, el mal pago de los salarios en las empresas, la tercerización de los empleos que constantemente crece, no le da oportunidad a que las personas se desempeñen en su profesión. No obstante, el auge que ha tenido la economía en algunos países; han permitido implementar políticas que ayudan a mejorar y a disminuir las barreras que se tienen para generar formalidad económica.

Se encuentra que las empresas aunque sean formales buscan la manera de poder aumentar sus ganancias por medio de la evasión de los impuestos o de recurrir al contrabando para reducir los costos de operación o gastos en la empresa.

La gran corrupción vivida en algunos países latinoamericanos, los bajos niveles educativos han creado brechas en la subsistencia de la sociedad en el sector comercial y su poder adquisitivo depende no de su carrera profesional o por sus habilidades sino de su supervivencia humana para salir adelante a pesar de evadir las leyes fiscales y de impuestos.

Métodos

El presente artículo hace una revisión bibliográfica de documentos concernientes al tema de economía de la informalidad. Se consideraron reseñas reconocidas y publicadas por instituciones vinculadas a la investigación y por el contenido actualizado, oportuno, veraz, práctico y funcional al tema. La información fue extraída de repositorios bibliográficos, bibliotecas virtuales y bases e índices bibliográficos como Dialnet, Redalyc y Scielo.

Informalidad

Según lo expuesto por Ramos (2006), la informalidad aparece en la literatura académica a los principios de los sesenta y define algunos conceptos sobre la informalidad tomada como el trabajador pobre que está expuesto a riesgos y no cuenta con la capacidad de adquirir responsabilidades legales. La economía informal genera más ingresos para los que la utilizan y ocasiona que las políticas de gobierno no funcionen; ya que en los presupuestos destinados para infraestructura, educación, salud pública, no son cubiertos por los evasores de impuestos al no registrar todos sus ingresos, al adquirir productos a empresas o a personas que legalmente no están constituidas. No sólo la globalización, no sólo los avances tecnológicos son los causantes de que día a día se incrementen los niveles de informalidad en la economía ya que también los grandes causantes de esto son los mismos gobiernos por la continua corrupción que se maneja en los países.

Según Guataqui (2010), propone sobre los conceptos claves desde una correcta definición de informalidad en la cual se caracteriza al trabajador informal bajo tres aspectos: a) el trabajo informal no está cubierto por la seguridad social y no es remunerado bajo las leyes del salario mínimo, b) estas actividades desarrolladas por grupos marginados como desempleados, individuos de bajos ingresos e inmigrantes, c) los trabajadores informales se enfrenta a condiciones de higiene y salud inferiores frente a los trabajadores formales.

La informalidad no depende sólo de empresas sino también de las personas, ya que al cumplir su ciclo de vida laboral buscan la manera de incrementar sus ingresos y de ampliar su condición laboral por medio de la creación de negocios o labores que no están reguladas oficialmente.

Se expone en Rubio (2014):

La no existencia de un marco de regulación jurídica en Colombia que determine la protección del trabajador informal por la no existencia de una ley explícita, escrita y pública que garantice al trabajador informal el acceso a los mecanismos propios para la administración de justicia en base a los derechos laborales. Muestra a los trabajadores informales, a la no protección social y al incumplimiento o no garantía de acceso a los derechos laborales. (p.34)

La maximización de la utilidad que toman los individuos, en muchos casos derivan en su incorporación al sector informal; todo esto expuesto sale de analizar cómo es fácil la determinación tanto de las empresas como de las personas de ir por el camino informal y que aunque se hayan postulado políticas para el desarrollo en los gobiernos; la economía y la formalización de empresas disminuye notoriamente ya que la evasión de los impuesto es el pan de cada día.

En el país los determinantes de la informalidad son variados y desde unas orientaciones teóricas dualista, estructuralista, voluntaristas e institucionalista van dando resultados diversos sobre lo que origina una económica informal, Arenas (2015), uno de los apartes del artículo concluye la existencia de la informalidad a determinantes de índole institucionalista como son los impuestos, barreras de entrada, la legislación laboral y costos de la formalidad atribuido a las instituciones. Desde la última década se puede evidenciar que la capacidad de la economía formal no puede cumplir y abarcar la gran cantidad de población, ni tampoco con suplir las necesidades de las personas ya que día a día el encarecimiento de la canasta familiar, los altos precios y la constante corrupción que solo favorece a ciertos sectores de la sociedad, ocasionan que los más vulnerables se pasen a ser informales para subsistir en la sociedad. Se puede ver y concluir que los factores políticos y sociales obstaculizan la actividad emprendedora (Parra, 2013).

La educación es un factor importante en la economía ya que al incrementar los niveles de la educación en el país generará más emprendimiento en los sectores comercial y social. Aunque la variación de los sectores informales no ha cambiado en los últimos 15 años y gracias a la ineficiencia Estatal o cargas institucionales afecta la decisión de poder formalizarse (García, 2009). Seis de cada diez personas ocupadas pertenecen al sector informal, producido por desplazamiento forzoso o por la necesidad de la gente del campo en buscar nuevos horizontes en las ciudades (Galvis, 2012).

Los constantes desplazamientos de la población que desean mejorar sus ingresos, para poder encontrar un mejor futuro; abarcan una gran área urbana, incrementando la posibilidad de que sea en labores informales; ya que la mayoría van con altos niveles de pobreza. desencadenando incrementos de los índices de informalidad (Sánchez, 2015).

La tendencia parece constante, ya que al sector informal si no se estudia profundamente puede acelerar las tasas de desempleo; sin embargo las instituciones estadísticas como el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), no toman los datos de las personas que no están en el régimen contributivo ni tampoco en salud, pero que si están ocupados ejerciendo una actividad que aunque no está regulada ni estipulada en ninguna constitución, lo validan para los informes estadísticos. Aunque continúa la polémica sobre la claridad, del por qué a veces los índices estadísticos cambian; debido a que no establecen

una definición formal a la informalidad. Toda esta dinámica de las tendencias se ve afianzada en las cadenas de MARKOV (Venegas, 2011).

Se evidencia en los estudios de Freije (2002), que la burocracia, los impuestos y falta de aplicación de leyes son determinantes del crecimiento en las actividades informales, según las diferentes políticas de los países hace difícil contrarrestar esta constante.

Según investigaciones sobre el origen y definición de la informalidad tanto en Colombia como en Latinoamérica existe una gran diferencia en la toma de datos y la catalogación de los mismos, los estudios tienen diferentes apreciaciones sobre lo que han de evaluar. Nos brinda un análisis de su definición, clasificación y medición (Ruiz, Tarafa, Jodar, & Benach, 2014). Se concluye que los conceptos en los diferentes países aunque parecidos no tienen ninguna estandarización para la toma de los datos que son cruciales para la interpretación de la información.

México tiene diferentes tesis de la informalidad e históricamente demuestra los cambios que han suscitado por el auge y evolución de la economía informal (Nuñez & Gómez, 2008).

Además México aporta para la economía informal otra visión más específica y aunque históricamente está cambiando sus posiciones ante esta ideología también aporta conclusiones de los términos de economía informal (Velazques & Domínguez, 2015). No es lo mismo estar empleado o desempleado sino también, ver quiénes de los empleados están en una economía informal y como se sustentan los que están desempleados; eso nos hace pensar que hay visual de 180 grados y es necesario tener toda la visual posible para analizar todos los estados de la economía. Las políticas de empleo formal también afectan a la informalidad ya que al exigir más profesionalismo, más experiencia, no crean facilidades para las personas que están terminando sus estudios; ni tampoco apoyo económico. Lo anterior conlleva al endeudamiento de las personas como su solución de subsistencia para buscar más ingresos o modos de solvencia económica.

La informalidad es una opción o una obligación Ramírez (2015), expresa que se deben seguir las investigaciones de esta economía que también es llamada subterránea, ya que permite dar una luz a una legislación más incluyente, que mejore las normas y los controles ejercidos.

Se presentan debates diversos sobre la informalidad. La información estadística que el DANE realizó entre los años 2001 al 2006 sobre las ciudades de Barranquilla, Cartagena y Montería demuestra la dinámica económica que tienen y que representan niveles altos de ocupación informal (Anaya, 2010).

Se encuentra también a Pasto, con una de las altas tasas de la informalidad debido a la baja capacidad del sector formal para generar fuentes de empleo e ingresos, y del constante crecimiento de la fuerza laboral y de la creciente migración del campo a la ciudad (Marcillo & Zambrano, 2011).

También se analiza a la ciudad de Cúcuta como una de las principales ciudades con una alta tasa de informalidad laboral (Muñoz, Silva, & Perez, 2013).

Los impactos comparativos entre la ciudad de Bogotá y Cúcuta, muestran la importancia de definir políticas a corto plazo para poder absorber la fuerza de trabajo y de avance de la economía (Duran & Alvarado, 2011).

Del gran árbol que es la economía informal, también se hacen ramificaciones de sustituir la seguridad social del trabajador aprovechando la necesidad del mismo de encontrar ingresos. Todo esto genera un gran obstáculo a la creatividad y al desarrollo de la economía (Ydrovo, 2010).

El rebusque, término que define la capacidad de supervivencia que tienen las personas para generar ingresos y solucionar su precaria situacional laboral; este escenario se ve abocado día a día junto con la creciente tasa de desempleo (Espitia, 2014).

Se ha analizado también como el género es algo incidente en los estudios de la informalidad ya que en este sector subterráneo no es impositivo a la hora de estar laborando ya que no se mide por su género, sino por sus capacidades laborales y teniendo en cuenta su necesidad de subsistencia económica (Castro, 2014).

La visión de algunos autores sobre la economía informal y su conexión de formas delictivas organizadas revelan que el continuo crecimiento de los grupos criminales que lavan dinero que introducen el contrabando a los mercados solo para beneficio propio y que los menos favorecidos vean esto como solución al desempleo (Fagoaga, 2014).

Se sacan conclusiones gracias a la prospectiva que se enuncia hasta el 2025. Las propuestas de cambios en las políticas tributarias y fiscalizadoras pueden ser de gran ayuda para bajar la tasa de informalidad en Colombia, ya que los obstáculos son generados a veces por el mismo gobierno para la formalización. Rodríguez de Luque (2014); sabiendo que la economía informal representa un alto nivel adquisitivo que no está regulado pero que al vincularlo a los sistemas legales y formales puede aportar al desarrollo del país.

Al incentivar la aceleración de la informalidad para el sector formal por medio de incentivos, capacitaciones y de acceso libre a créditos se puede visualizar una mejoría a la economía del país (Cárdenas & Rozo, 2009). La razón de estudios cuantitativos a diferentes microempresas demuestra que el impulso de la productividad hacia la formalización genera mejores ingresos y ayuda a la economía (Santa María & Rozo, 2008).

En Colombia se han desarrollado políticas y programas de trabajo formal que aunque no se han visto en todo su auge; en algunos casos se ha manifestado una considerable disminución de los índices de informalidad beneficiando a los sectores más vulnerables y haciendo más llamativos a las microempresas (Rocha, 2014).

Uno de los proyectos de emprendimiento que se han fomentado para la reducción del comercio informal se puede evidenciar en Amaya (2010), que las ventajas que proporciona la formalización corresponden al amparo por la ley, poder acceder a créditos con entidades financieras. Todo lo anterior generaría confianza en los clientes puesto que a veces esos comercios informales llevan años de funcionamiento y solo por algún temor a crecer dejan pasar la oportunidad de formalizarse.

Otros aportes vistos por el gobierno ha sido la “Ley de Formalización y Generación de Empleo” expedida el 29 de diciembre del 2010 y según Hamann y Mejía (2011), reduciendo las brechas y trabas para formalizar una empresa, reducción de los impuestos, exenciones de pago; estos aportes aumentarían el desarrollo de la empresa formal en los países. La creación de más proyectos de ley y la generación de nuevas herramientas que apoyen a los microempresarios, colaboraría mucho a la disminución de los índices de informalidad. Se puede apoyar en Rozo (2014), por su intervención a espacios de política pública para estrategias de ahorro.

Conclusiones

En el presente artículo de revisión se ha podido evidenciar que algunos estudios han relacionado al comercio informal con diferentes definiciones. Las conclusiones que se han revisado han terminado siendo sesgadas por no tener en cuenta algunas características como las actividades que ejercen las personas que están reguladas y que cumplen con todos los requerimientos que exige la ley.

Las políticas que se analizan en algunos artículos demuestra el poco interés de los gobiernos de contribuir a la legalización de las pequeñas empresas, también se puede evidenciar el interés de otros sectores privados que colaboran al emprendimiento y al crecimiento económico. De la misma manera se aprecia que los informales pueden ayudar a contribuir a las crisis económicas de los países ya que más de la mitad del PIB de algunos países lo mercedea la economía informal.

Referencias Bibliográficas

Amaya, A. B. (2010). *Emprendimiento de los comerciantes informales para formalizar sus ventas en la ciudad de Pereira*. Informe práctica profesional. Universidad Católica de Pereira. Pereira. Recuperado de: <http://ribuc.ucp.edu.co:8080/jspui/handle/10785/2644>

Anaya, A. (2010). *Los determinantes del empleo informal en las ciudades de Barranquilla, Cartagena y Montería*. Periodo 2001 – 2006. (Tesis de maestría). Universidad Nacional de Colombia. Bogotá. Recuperado de: <http://wwwbdigital.unal.edu.co/2225/>

Arenas, C. N. (2015). *Determinantes de la informalidad en Colombia: 2001-2014*. (Tesis de pregrado). Escuela Colombiana de Ingeniería. Bogotá. Recuperado de: <http://repositorio.escuelaing.edu.co/handle/001/248>

Cárdenas, M., y Rozo, S. (2009). Informalidad empresarial en Colombia: problemas y soluciones. *Revista Desarrollo y sociedad*, 11-243. Recuperado de: http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-35842009000100006&lng=en&nrm=iso

Castro, O. E. (2014). Informalidad y trabajo decente en Colombia: análisis desde la perspectiva de género. *Revista de relaciones laborales y derecho del empleo*, 2(3), 1-21. Recuperado de: http://adapt.it/EJCLS/index.php/rlde_adapt/article/view/227

Duran, L. E., & Alvarado, D. M. (2011). *Impacto del desarrollo regional y la burocratización en el empleo informal. Un análisis comparativo para las ciudades de Bogotá y Cúcuta*. Universidad de la Salle. Bogotá. Recuperado de: <http://repository.lasalle.edu.co/handle/10185/12482>

Espitia, J. J. (2014). *El "REBUSQUE" como pieza del escenario laboral*. (Tesis de postgrado). Universidad Militar Nueva Granada. Bogotá. Recuperado de: <http://banrep.gov.co/es/node/12952>

Fagoaga, W. A. (2014). La economía informal y su conexión con el avance de formas delictivas organizadas: Prospectiva para el decenio 2015-2025. *Revista Policía y seguridad pública*, 4 (2), 227-254. Recuperado de: <http://www.lamjol.info/index.php/RPSP/article/view/1763>

Freije, S. (2002). *El Empleo Informal en América Latina y el Caribe: Causas, consecuencias y recomendaciones de política*. El Empleo Informal en América Latina y el Caribe. Banco Interamericano de desarrollo. Recuperado de: <https://publications.iadb.org/handle/11319/3772>

Galvis, L. A. (2012). *Informalidad laboral en áreas urbanas en Colombia*. Recuperado de http://www.repository.fedesarrollo.org.co/bitstream/11445/271/1/Co_Eco_Sem1_2012_Galvis.pdf

García, G. A. (2009). *Evolución de la informalidad laboral en Colombia: determinantes macro y efectos locales*. Departamento de Economía de la Universidad del Valle. Recuperado de: <https://ideas.repec.org/p/col/000118/006449.html>

Guataqui, J. C., García, A. F. y Rodríguez, M. (2010). El perfil de la informalidad laboral en Colombia. *Perfil de Coyuntura Económica*, 16, 91-115. Recuperado de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1657-42142010000200005&lng=en&nrm=iso

Hamann, F., y Mejía, L. F. (2011). Formalizando la Informalidad Empresarial en Colombia. *Borradores de Economía No.676*. Recuperado de: <https://ideas.repec.org/p/bdr/borrec/676.html>

Marcillo, E., & Zambrano, J. C. (2011). Determinantes de la informalidad laboral en el área metropolitana de pasto. *Revista Tendencias*, 12 (1). 119-143. Recuperado de: <http://revistas.udenar.edu.co/index.php/rtend/article/view/541>

Muñoz, C., Silva, J., & Pérez, S. (2013). Estudio sobre la informalidad empresarial en el municipio de Cúcuta y su área de influencia. Recuperado de: http://media.wix.com/ugd/57f688_48673b02e12843c5a7a34904b29b7984.pdf

Núñez, A., & Gómez, C. (2008). Controversia y debate actual sobre el sector informal. *Revista Análisis Económico*, 13(58), 131-154. Recuperado de: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=41311483007>

Parra, K. J. (2013). Un estudio sobre la informalidad: factores que obstaculizan el emprendimiento y la formalización de las organizaciones durante la última década en Colombia. Recuperado de: <http://repository.unimilitar.edu.co/handle/10654/11932>

Ramírez, Y. (2015). *El trabajo informal: ¿Una opción o una obligación? Prácticas de consumo y producción de los trabajadores informales de la ciudad de Bogotá*. (Tesis de pregrado). Universidad de la Sabana. Bogotá. Recuperado de: <http://intellectum.unisabana.edu.co/handle/10818/15179>

Ramos, A. L., y Gómez, R. G. (2006). “¿Qué es la economía informal?” *Observatorio de la Economía Latinoamericana*, Número 60. Recuperado de: <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/mx/2006/rsgb-informal.htm>

Rocha, R. (2014). *Informalidad laboral cafetera: rasgos, determinantes y propuestas de política*. *Archivos de economía*. Documento 418.1-36. Recuperado de: http://www.researchgate.net/publication/267631763_Informalidad_laboral_cafetera_rasgos_determinantes_y_propuestas_de_poltica

Camilo Ernesto Montañez Mogollón

Rodríguez de Luque, J. J. (2014). Efectos de las políticas tributaria y fiscalizadora sobre el tamaño del sector informal en Colombia. *Cuadernos de Economía*, 33(63), 487-511. Recuperado de: http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0121-47722014000200009&lng=en&nrm=iso

Rozo, L. (2014). *Que tan dispuestos están los colombianos de la informalidad frente a una estrategia de ahorro para su propia vejez*. (Tesis de grado). Universidad Militar Nueva Granada. Bogotá. Recuperado de: <http://repository.unimilitar.edu.co/handle/10654/11441>

Rubio, M. V. (2014). El trabajo informal en Colombia de impacto en América Latina. *Observatorio Laboral Revista Venezolana*, 7(13), 23-40. Recuperado de: <http://riuc.bc.uc.edu.ve/handle/123456789/1063>

Ruiz, M. E., Tarafa, G., Jodar, P., & Benach, J. (2014). ¿Es posible comparar el empleo informal en los países de América del Sur? *Gac Sanit*, 29(1), 65-71. Recuperado de: <http://www.gacetasanitaria.org/es/es-posible-comparar-el-empleo/articulo/S0213911114002155/>

Sánchez, R. M. (2015). *Informalidad laboral y pobreza en Colombia 2002-2013*. (Tesis de Maestría). Universidad Nacional de la Plata. Argentina. Recuperado de: <http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/45949>

Santa Maria, M., & Rozo, S. (2008). Informalidad empresarial en Colombia: alternativas para impulsar la productividad, el empleo y los ingresos. *Working Papers Series N° 40*. Recuperado de: <http://www.repository.fedesarrollo.org.co/handle/11445/1207>

Velázquez, J. C., & Domínguez, L. R. (2015). Trabajo informal y economía informal en México. Un acercamiento teórico. *European Scientific Journal*. 11(4), 234-251. Recuperado de: <http://eujournal.org/index.php/esj/article/view/5153/0>

Venegas, B. E. (2011). *Dinámica del empleo informal en Colombia: Una aproximación desde cadenas de Markov y funciones de riesgo*. (Tesis de Maestría). Universidad Nacional de Colombia. Bogotá. Recuperado de: <http://www.bdigital.unal.edu.co/5904/>

Ydrovo, C. (2010). Informalidad empresarial en Colombia: un obstáculo a la destrucción creativa. Recuperado de: <http://banrep.gov.co/es/node/12952>